

## Florence Richardson

*Je fais partie du réseau FBA depuis avril 2009. J'ai immédiatement souhaité participer activement à la vie de l'Association, mais également investir et soutenir de jeunes entreprises, en investissant dans 4 projets. Dans le cadre du CA, je souhaite continuer à m'impliquer dans le développement d'une Association intéressante, sympathique, et dynamique.*



Après un diplôme d'ingénieur et un 3<sup>ème</sup> cycle d'école de commerce, j'ai intégré en 1988 le Crédit Lyonnais, où j'ai passé 14 ans. J'y ai exercé plusieurs fonctions, notamment dans le domaine de l'exploitation bancaire entreprises, puis à la direction de la stratégie. Début 2002, j'ai quitté ce grand groupe pour vivre une expérience fondamentalement différente. J'ai créé, avec un associé, une entreprise de conseil en organisation commerciale et d'externalisation de forces de vente. La société s'est développée et nous sommes passés de 2 associés au démarrage à une quinzaine de collaborateurs, en étant profitable dès la première année. Fin 2008, j'ai souhaité prendre du recul et j'ai cédé ma participation à mon associé.

Cela m'a permis de passer du temps avec mes trois enfants, de me consacrer à des activités bénévoles diverses, tout en faisant quelques missions ponctuelles de conseil. J'avais également déjà investi dans quelques PME depuis une dizaine d'années, mais toujours dans le cadre de « Love Money », et je me suis penchée plus activement sur ces différents investissements.

Ayant l'envie et le temps de réaliser d'autres investissements, je me suis intéressée début 2009 aux réseaux de BA. Après avoir assisté à une RM, j'ai décidé en avril 2009 de rejoindre le réseau FBA, dont les valeurs féminines et l'esprit m'ont immédiatement séduite. Mes compétences managériales, commerciales et financières et mon expérience de créateur d'entreprise me donnant une bonne vision des enjeux d'une petite entreprise, j'ai rapidement décidé d'investir, en m'appuyant sur la formation très pragmatique de FBA, que j'ai suivie dès mon arrivée dans le réseau.

En tant que BA, au-delà d'un investissement financier, je souhaite apporter aux porteurs de projets mon expérience, mon support, et, lorsque c'est possible, mes contacts ou mon réseau. En tant que membre de FBA, je suis rapidement impliquée dans le fonctionnement de l'association : sélection des projets, EP, mais également pilotage de plusieurs due diligences, en collaboration avec d'autres réseaux de Business Angels, et qui ont abouti à plusieurs investissements réalisés en 2009 et 2010.

Dans le cadre du CA, je souhaite continuer à apporter ma contribution à la vie de l'association, en participant notamment aux réflexions et échanges entre différents réseaux de BA visant à faciliter - pour les porteurs de projets et les investisseurs - les processus d'investissement.